

Sys-Dat acquisisce una quota di Technis Blu con opzione sul restante capitale

LINK: <https://italia.globallegalchronicle.com/post-229833/>

Sys-Dat acquisisce una quota di Technis Blu con opzione sul restante capitale. View all posts by Marco Zingaro Solving ha affiancato il venditore. **Molinari** ha assistito Sys-Dat. Sys-Dat Group, società quotata su Euronext Milan e attiva nelle soluzioni ICT per l'industria, ha acquisito il 25% del capitale di Technis Blu S.r.l. L'operazione prevede anche un'opzione put and call per il restante 75% del capitale, esercitabile al 31 dicembre 2028. Si tratta della seconda acquisizione effettuata dal gruppo nell'anno 2026. Le parti coinvolte nell'operazione sono Sys-Dat, come acquirente, e Technis Blu, attiva nello sviluppo di soluzioni software verticali. L'operazione è stata strutturata con il pagamento immediato di 0,3 milioni di euro per il 25% iniziale del capitale. Il restante 75% sarà oggetto di una opzione che si eserciterà in automatico dopo l'approvazione del bilancio di Technis Blu al 31 dicembre 2028. Il prezzo per questa seconda tranche sarà determinato in base a multipli pari a circa cinque volte l'EBITDA 2028, oltre alla posizione finanziaria

netta alla stessa data. Il pagamento della seconda quota è previsto nel corso del 2029 e l'intera acquisizione sarà finanziata con risorse proprie di Sys-Dat. Per il 2025 Technis Blu prevede ricavi per circa 5 milioni di euro, con un EBITDA di circa 0,3 milioni di euro e disponibilità liquide dello stesso importo. Sys-Dat Group è uno dei principali gruppi italiani specializzati nell'ICT, con una proposta che va dalle piattaforme ERP a soluzioni evolute per CRM, SCM, retail, cyber security e intelligenza artificiale sia on-premise sia in cloud rivolte a molteplici settori industriali e di servizi. Technis Blu, fondata nel 2008 e con sede a Roma, si posiziona come partner specializzato nella trasformazione digitale delle imprese tramite soluzioni SAP S/4HANA, sviluppando piattaforme verticali per settori come industria manifatturiera, sanità, food & beverage e multi-utility, volte a ottimizzare processi interni e a generare valore aggiunto. Il team legale dello studio Solving che ha affiancato il venditore è stato guidato dall'avvocato Piergiorgio Sposato insieme al senior associate Luca

Pietrantuono. Il team dello studio **Molinari** che ha assistito Sys-Dat era composto dal partner Marco Laviano, dal senior associate Andrea Cecchi e dalle associate Giulia Mescolini e Margherita del Deo. Involved fees earner: Andrea Cecchi - **Molinari**; Margherita Del Deo - **Molinari**; Marco Laviano - **Molinari**; Giulia Mescolini - **Molinari**; Luca Pietrantuono - Solving; Piergiorgio Sposato - Solving; Clients: Technis Blu; SYS-DAT S.p.A.;